

STRATEGIETAG online



Vorläufiges Programm (ohne Angabe von Zeiten)

Vortrag und Praxisbeispiel: Wie ich auf Basis der Mewes-Strategie eine eigene Methode entwickelt und damit den Nutzen für die Kunden erhöht habe?

Maren Thier, Strategieberaterin (IHK), Inhaberin einer spezialisierten Marketing-Agentur zur Entwicklung einer erfolgreichen Positionierung als Unternehmens- und Arbeitgebermarke

Vortrag mit Austausch: STRATEGIE FÜR DEN WANDEL: Wie Unternehmen mit der Mewes-Strategie enkeltauglich erfolgreich werden.

Angela Imdahl, Strategieberaterin; Inhaberin des IMDAHL-Instituts; spezialisiert auf Strategieentwicklung für enkeltaugliche Unternehmen; Initiatorin des Projekts STRATEGIE & DIALOG

Vortrag: Strategische Ansätze zur Mitarbeitergewinnung in diesen Zeiten - Mit konkreten, sofort umsetzbaren Handlungsansätzen aus der Praxis

Steffen Scherer, Geschäftsführer Schererone; spezialisiert auf Fach- u. Führungskräftegewinnung ohne Headhunter, Personalvermittler oder Stellenportale

Vortrag: Wie ich es mit meinem Führungsmodell geschafft habe, dass alle im Unternehmen an den gemeinsamen Zielen arbeiten

Sven O. Rimmelpacher, steht als Unternehmer mit seinen Unternehmen für mehr Qualität in allen Lebensbereichen

Vortrag: Wie unsere Werte zu einer besseren Positionierung im Markt beitragen können.

Ralf Besser, Trainer und Coach, Systemischer Berater, Buchautor, Präsident des Forum Werteorientierung in der Weiterbildung e.V.; zu seinen Tätigkeitsfeldern gehören Prozessbegleitungen in Unternehmen vom Coaching über Teamentwicklungen bis zur Begleitung von Organisationsveränderungen.

Vortrag und Praxisbeispiel: Engpass Personal: Automatisierung statt Mitarbeitersuche - Ist das ein zukunftsrelevanter Weg?

Marcel Altmann, steht als Unternehmer mit seinen Unternehmen für mehr Qualität in allen Lebensbereichen

Workshop: Erweitere deine Entscheidungsoptionen um die Kraft und Kreativität deiner Intuition - Ein Weg für schnelle Hilfe bei schwierigen Entscheidungen mit der MOVE-Methode

Susanne Flee-Ellebrake. Im Coaching und Training arbeitet sie seit 1997 mit klassischen Elementen, intuitiv und energetisch sowie auch mit MOVE-Coaching (auf Basis von Walking in your shoes WIYS®). MOVE-Coaching funktioniert ähnlich wie Aufstellungsarbeit - nur fixer und für alle Anliegen, z.B. auch zur besseren Entscheidungsfindung.

Vortrag und Praxisbeispiel: Erfolgreich durch ungewöhnliche Mitarbeiter-Gewinnung

Jens Hanl, Strategieberater (IHK), Strategiepreisgewinner 2019, spezialisierter Unternehmer aus Gotha, hat Mitarbeiter- und Nachfolgeengpass erfolgreich gelöst.

Vortrag: Das Strategische Dreieck:
Die wesentlichen Elemente der Mewes-Strategie schneller auf den Punkt gebracht

Thomas Rupp, Strategieberater (IHK), Journalist, Buchautor, seit fast 30 Jahren verantwortlicher Redakteur des StrategieJournals, zeigt in seinem Vortrag ein hilfreiches Strategie-Werkzeug vor.

... und außerdem:

Keynote von Dr. Pero Mičić

Bright Future Business - So machen Sie Ihr Unternehmen jetzt zukunftssicher.

- Acht Eigenschaften eines Unternehmens mit glänzender Zukunft.
- So erreichen Sie die wichtigsten Ziele: Erfolg, Sicherheit, Freude.
- So profitieren Sie von Trends und Technologien der Zukunft.
- So sichern Sie sich gegen disruptive Angriffe ab.
- So machen Sie Ihr Angebot einzigartig und konkurrenzlos.
- So machen Sie Ihr Unternehmen vielfach wertvoller.

Das Video zum Thema: <https://youtu.be/JY9C-rwMiwA>

Das Buch zum Thema: www.BrightFutureBusiness.info

... sowie:

Praxis-Experten-Interview mit Thomas Rupp:

Der Gründer von Town & Country, Jürgen Dawo zeigt in dem Interview, welche Wege und Möglichkeiten er im Sinne der Anpassung (nach der Mewes-Strategie) für sein und die in seinem Franchisesystem eingebundenen Unternehmen sieht und auch schon gegangen ist, um aus der momentanen Situation „das Beste“ zu machen.